

PRODUCT SHEET

Forderungsmanagement | Forderungsankauf

Forderungen verkaufen

Cashflow verbessern – Aufwände reduzieren

Ihre Herausforderung

Nicht alle Kunden zahlen ihre Rechnung pünktlich – manche sogar gar nicht. Die offenen Forderungen einfach auszubuchen belastet die Profitabilität und sendet zudem das falsche Signal an den Markt. Die zahlungsgestörten Forderungen zu halten, bindet wiederum Kapital, welches für Wachstum, Investitionen oder Innovationen besser eingesetzt werden kann. Zusätzlich beeinflussen die Forderungen Ihre Bilanz und GuV und können zudem auch das Rating Ihres Unternehmens belasten. Forderungsausfälle wirken sich darüber hinaus nachteilig auf Ihre Wettbewerbsfähigkeit aus, da sie zwangsläufig zu Preiserhöhungen führen.

Neben dem unternehmerischen Risiko kommt der große Aufwand hinzu, den die Bearbeitung der Forderung mit sich bringt: Denn jede Zahlungsfrist zu überwachen, die Forderung anzumahnen und bei Bedarf gerichtlich einzutreiben, bindet Zeit und personelle Ressourcen.

Unsere Lösung

Arvato Financial Solutions kauft zahlungsgestörte Kredite und Forderungen gegenüber Privatpersonen auf – vor allem in den Branchen Banken, Versicherungen, Versorger, Telekommunikation, ECommerce und Mobility. Dabei werden sowohl große bestehende als auch laufend neu entstehende Portfolios zum zuvor vereinbarten Kaufpreis übernommen.

Auf der Basis von rund 20 Jahren Erfahrung und mehr als 600 angekauften Portfolios entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen und passen diese bei Bedarf an veränderte Rahmenbedingungen an. Unser internationales, konzerninternes Netz an Beitreibungsgesellschaften gewährleistet grenzübergreifend hohe Qualitätsstandards und eine seriöse Beitreibung. Ein zentraler Ansprechpartner sichert auch bei einem länderübergreifenden Ankauf die schnelle und reibungslose Abwicklung.

Ihre Vorteile



Sofortige
Liquiditätssteigerung



Optimierung
von Bilanz und GuV



Senkung interner Aufwände



Steigerung
der Wettbewerbsfähigkeit



Schutz von Kundenbeziehungen



Länderübergreifende
Lösungen



So funktioniert der Forderungsankauf

↓ Analyse und Angebot

Für die transparente Bestimmung des Kaufpreises werden zunächst wertbestimmende Daten und Informationen der Forderungen sowie Details zum gewünschten Projektablauf ausgetauscht. Arvato Financial Solutions bewertet die Portfolios unter Zuhilfenahme mathematisch-statistischer Methoden.

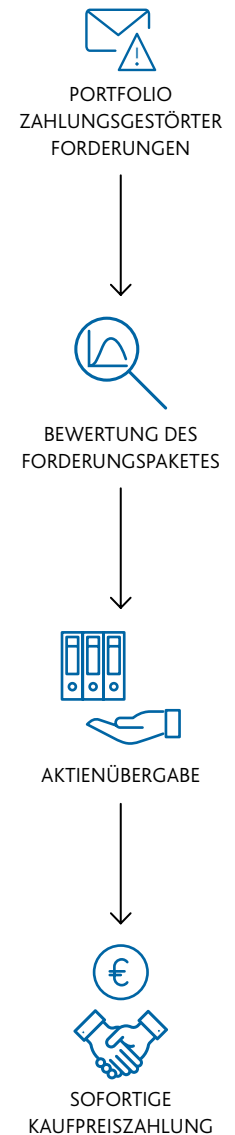
Die Basis dafür bieten zum Beispiel die bisherigen Beitreibungsmaßnahmen und die Behandlung der Forderungen im Forderungsmanagement, der bisherige Forderungsverlauf, die Qualität und der Umfang der Forderungen sowie die demografischen Daten. Mit einer jahrzehntelangen Erfahrung im Forderungsmanagement erarbeiten die Analysten eine nachvollziehbare Prognose und erstellen daraus ein individuelles Angebot.

↓ Implementierung und Auszahlung

Nach Abstimmung und Abschluss eines entsprechenden Kaufvertrages erfolgt die Auszahlung des Kaufpreises. Arvato Financial Solutions übernimmt im Anschluss die Akten und die seriöse Beitreibung durch eigene Niederlassungen oder Partner vor Ort. Für die einfache und sichere Abwicklung stehen Schnittstellen zur Verfügung, die eine direkte Einspielung der Übergabedaten in das Inkassosystem ermöglichen. Zahlungsgestörte Forderungen können sowohl einmalig oder laufend im gewünschten Rhythmus übergeben werden.

Ergebnis

Durch den Verkauf zahlungsgestörter Forderungen setzen Unternehmen Kapital und interne Ressourcen für die Ausweitung ihres Kerngeschäfts frei. Die verkauften Forderungen können aus der Bilanz gebucht werden und bei ausreichender Wertberichtigung steigt häufig auch die Eigenkapitalquote und damit nicht zuletzt die Kreditwürdigkeit. Die wertvollen Kundenbeziehungen bleiben durch den kooperativen Umgang in der nachgelagerten seriösen Forderungsbearbeitung geschützt.



Arvato Financial Solutions Services

- Individuelle Analyse und Bewertung des Forderungsportfolios
- Sofortige Kaufpreiszahlung
- Internationaler Ankauf von Forderungen aus einer Hand
- Einmaliger oder laufender Kauf neuer Forderungen im gewünschten Rhythmus
- Flexible Lösungen und passgenaue IT-Schnittstellen
- Seriöse Kundenansprache durch konzerneigene Beitreibungsgesellschaften
- Einhaltung aller relevanten Datenschutzrichtlinien

Weitere Fragen? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Arvato Financial Solutions
Telefon: +49 7221 5040 5200 | debtpurchase@arvato.com

finance.arvato.com

